

ARTEMIS

C/ Adolfo Suárez de Figueroa, 1
Entrevista a **LIDIA AMORES**
Socio de la AEE desde 2007



¿Desde cuando eres empresaria?

Pues desde hace algo más de un año. Después de trabajar durante varios años como dependienta en diferentes negocios de la localidad me surgió la posibilidad de abrir mi propio negocio y no lo pensé dos veces para lanzarme, tener mi propia tienda y además de complementos que es algo que me gusta bastante, es algo que siempre había querido.

Cuéntame qué ofrecéis.

Básicamente complementos de moda, tanto para hombre como para mujer, aunque también traemos algunos vestidos, camisas, etc... Estamos pensando en ofrecer algo más de textil dentro de poco, ya que principalmente tenemos complementos, bolsos, relojes, collares, pendientes, etc. También tenemos algunos objetos de decoración, en fin, de todo un poco.

¿Qué tipo de clientes tenéis?

De todo un poco, la verdad, tanto de edad como de nivel económico, intentamos ofrecer siempre complementos que gusten tanto a la juventud como a la gente más mayor, y por supuesto desde cosas más económicas hasta otras con más calidad y algo menos baratas para satisfacer a todo el mundo.

¿Hay mucha competencia?

Sí que hay bastante, al menos dentro de este sector. Son muchas tiendas las que nos dedicamos a la venta de moda y complementos aunque por desgracia últimamente algunas de ellas han tenido que cerrar debido a la situación actual.

¿Se gasta mucho dinero la gente en complementos? Y ¿qué suelen buscar, calidad o precio?

Pues como siempre hay de todo, hay los que sí que compran bastantes complementos y los que solo vienen para alguna ocasión especial como para una boda, etc. También algunas prefieren llevarse cosas más baratas y así poder permitirse más complementos como la que prefiere comprar menos pero con más calidad. En definitiva de todo, aunque lo que más suele venderse son bolsos, más incluso que la propia bisutería.

¿Se nota la crisis?

Sí que se nota bastante, como ya he comentado antes hasta el punto de que muchos negocios están cerrando tras finalizar el verano.

No llevamos demasiado tiempo con el negocio como para comparar con otros años pero desde hace unos meses a este tiempo sí que han bajado bastante las ventas, esperamos que cambie la situación pronto.

Hemos tenido que alargar el tiempo de rebajas y hacemos promoción 2x1 para atraer al cliente.

¿Por qué os hicisteis socios de la AEE?

Porque creo que hacen una importante labor para todos sus socios, tanto como a la hora de informar de las subvenciones y ayudas, dar a conocer los negocios de nuestra localidad y fomentar las ventas con las diferentes promociones y sorteos que se llevan a cabo.

Además al estar en la calle Adolfo Suárez de Figueroa, dentro del Centro Comercial Abierto "El Paseillo", creí que era importante asociarme para entre todos ayudar a los pequeños negocios de la localidad como el nuestro.