



## **PUBLILUNA**

C/ Alejo Martín Rodríguez, 2

Entrevista a **SALVADOR NAVARRO DE HOYOS**

Socio de la AEE desde 1998

### **Cuéntanos un poco los inicios de vuestra actividad.**

Somos tres hermanos, socios, que comenzamos nuestra empresa, con muy pocos medios, en el año 1989, en una nave muy pequeña, aquí en el polígono. Ninguno de nosotros estaba metido en temas de publicidad, pero nos dimos cuenta que en Estepona nadie se dedicaba al tema de la serigrafía, al tema publicitario, que era un servicio que se tenía que traer de fuera. Hemos sido autodidactas y trabajando mucho y pidiéndoles consejo a otros profesionales, con el tiempo hemos ido creciendo y mejorando. Desde entonces hemos sufrido tres mudanzas, que siempre son un poco traumáticas, hasta que hace dos años y medio nos instalamos en esta nave, que, aunque pensamos que iba a ser suficiente, ya se nos está quedando pequeña también, señal de que seguimos creciendo. Tuvimos una tienda en Marbella, pero decidimos cerrarla y tener todo centralizado aquí, en Estepona.

### **¿A qué se dedica exactamente vuestra empresa?**

Pues nos dedicamos a todo lo que es publicidad, artículos publicitarios, publicidad exterior, donde somos muy fuertes, trabajamos también vallas publicitarias, monopostes, etc.; cosas grandes, publicidad a lo grande.

### **¿Tenéis mucha competencia aquí en Estepona?**

Si, bueno hay varias empresas que se dedican a lo mismo que nosotros. En temas de publicidad exterior, sobre todo, son multinacionales que vienen de fuera nuestros principales competidores.

### **¿Cuántas personas trabajan en Publiluna y qué tipo de contratos tienen?**

El otro día hicimos un estudio, necesario para la auditoría del Sistema de Gestión de Calidad que estamos implantando en nuestra empresa, la certificación en la norma UNE 9001, y se determinó que, de los 20 empleados, incluidos los tres hermanos, todos, salvo 3 personas, tienen contrato fijo. Para trabajar en Publiluna, salvo en el departamento de diseño, no se necesitan conocimientos especiales, sólo ser habilidoso y tener muchas ganas de trabajar. La selección de personal la hacen entre mi hermano Fernando y Cristóbal, uno de nuestros directores, que es el que se ocupa del taller. Ellos son los que entrevistan y evalúan a los candidatos.

### **¿Vuestros clientes son sólo de Estepona?**

No, trabajamos para todo aquel que nos lo pide, pero básicamente, dentro del ámbito de la comunidad autónoma, no solemos salir fuera de Andalucía salvo para algún cliente especial que nos pide algo para Barcelona o Galicia y al que hay que darle servicio porque es un buen cliente. Aunque no nos interese económicamente, por el tema de las dietas y los gastos del viaje, hay compromisos que tenemos que atender.

### **¿Qué tipo de publicidad hacéis para que os conozcan fuera de Estepona?**

Básicamente nos anunciamos en nuestros propios espacios disponibles, tenemos nuestra página web que es muy activa, recibe muchas visitas y también ponemos anuncios en los medios de comunicación locales, mas por colaborar que por otra cosa.

### **¿Qué opinas de las empresas de Estepona?**

Pues en general que la gente no tiene iniciativa, se montan negocios sobre otros ya montados, no hay innovación. Parece que estamos mirando a ver que tal le va al bar de al lado para montar nosotros otro bar, no se nos ocurre nada nuevo. Nosotros ahora estamos desarrollando un nuevo producto, las vallas de encauzamiento, que ya las hemos montado en La Línea y estamos empezando a montarlas en Estepona y negociando con otras capitales de provincia para instalarlas. Estas vallas, que también son publicitarias, se colocan en el borde de las aceras para evitar que los coches invadan las aceras y arrollen a los peatones. Las vimos en Palma de Mallorca y nos pareció algo novedoso, que estaba dentro de nuestra actividad y que se podía implantar en nuestro pueblo. No tiene sentido luchar con el comercio o la empresa de al lado comercializando el mismo producto, hay infinidad de actividades que todavía no tenemos en Estepona y deberíamos pensar en montarlas aquí.

### **¿Por qué os asociasteis a la AEE?**

Principalmente porque pienso que es necesario asociarse para tener más capacidad de reclamar, la AEE sale al paso de muchos de los problemas comunes que se plantean a los comercios y empresas de Estepona, el tema de los impuestos, relaciones con el ayuntamiento, etc. También porque nos proporciona mucha información sobre ayudas, convenios, etc que, aunque no hagamos uso de ellos, siempre esta bien saber de todo. Creo que así es como crece Estepona, con la unión. Fui miembro de la Junta Directiva y, en definitiva, nos asociamos porque vimos que era positivo para nosotros y para Estepona.