

## **TEJIDOS J. MÉNDEZ**

C/ Manzanares, 22. Estepona

Entrevista con: **FRANCISCO MÉNDEZ PALMA**, Socio fundador de la AEE,

### **¿Desde cuando lleva funcionando vuestra tienda?**

Mi padre empezó el negocio sobre los años 40, primero en la calle Botica y luego en la calle Manzanares, en otro local más pequeño que este. Luego nos cambiamos aquí, donde llevamos, más o menos, 50 años. Yo me hice cargo del negocio en 1981, cuando terminé mis estudios. Actualmente llevamos la tienda entre los tres hermanos.

### **¿Qué tipo de artículos tenéis a la venta?**

Trabajamos la confección, tanto de caballero como de señora, una línea básica, con artículos de toda la vida, lencería, bañadores, algo de ropa de hogar, algo de telas, aunque cada vez menos, en fin, un poco de todo. Nuestro comercio es muy tradicional, ya casi no hay tiendas en Estepona de nuestro estilo, vamos manteniendo la línea, pero también nos vamos adaptando a lo que los mismos clientes nos van pidiendo. Nuestros clientes dicen que les gusta venir a comprar aquí porque encuentran de todo.

Desde hace unos 10 años estamos trabajando también los uniformes, que, aunque parezca que no, es un tema que cada vez se complica más, ya que últimamente está influyendo la moda y cada empresa quiere su uniforme de forma diferente.

Lo malo es que, lo que se pasa de moda, no hay forma de sacarlo a la venta y, como compramos en firme, tenemos que ingeniárnoslas para sacar lo que nos queda en almacén. Hace algunos años, venían compradores, principalmente de Marruecos, que se llevaban los restos que tuvieras, a bajo precio claro, pero ahora eso también ha desaparecido.

En este negocio es más importante saber comprar que saber vender. Vendemos muchas clases de artículos y la inversión que necesita este tipo de comercio es continua y muy importante, ya que las compras se hacen en firme, no en depósito.

### **¿Dónde compráis los artículos que vendéis?**

Nuestros proveedores son de toda España. Antes había fábricas en Málaga, pero con el tiempo han ido desapareciendo, y ahora sólo hay algunos almacenes que ofrecen muy poca variedad, con lo que actualmente tenemos que comprar directamente a los fabricantes. Normalmente nos envían catálogos, folletos de las nuevas tendencias, con los nuevos artículos que venden y sobre eso, elegimos lo que tiene más salida entre nuestros clientes.

### **¿Cómo te hiciste socio de la AEE?**

Había otra asociación antes que esta, de la que yo fui tesorero. Siempre he pensado que es mejor estar unidos ya que el autónomo está muy desprotegido. La gente, en general, es muy reacia a asociarse, pero yo creo que es bueno, porque cuando hay



algún problema común, como la obra de la Terraza por ejemplo, nos sirve para estar enterados de todo, ver los problemas que hay y hacer fuerza para solucionarlos.

### **¿Os ha perjudicado la obra de la calle Terraza?**

Sí, nos ha perjudicado, sobre todo, por la falta de paso de vehículos. Tenemos muchos clientes de restaurantes de fuera de Estepona que vienen en coche y que no han podido venir durante este tiempo. Hay muy mala señalización y aunque la calle Terraza ya está semi-abierta al tráfico, la gente no sabe por donde entrar en ella con el coche.